Полтавська філія
МЕТАЛ • ХОЛДІНГ • ТРЕЙД
36007, м. Полтава, вул. Решетилівська, 51а, (0532) 610-910
plt_mht@metal.kiev.ua www.metall-holding.com.ua
ЄДРПОУ 41670342, ІПН 374127626504, UA233005280000026005455046229в АТ «ОТП БАНК»

РЕЦЕНЗІЯ

на проєкт освітньо-професійної програми «Бізнес і торгівля» (редакція 2026 року)
другого (магістерського) рівня вищої освіти
зі спеціальності D7 «Торгівля»

Національного університету «Полтавська політехніка імені Юрія Кондратюка»

З позиції роботодавця ОПП «Бізнес і торгівля» має готувати магістра, який здатний організувати виконання комерційного рішення від запиту покупця до отримання оплати. Для оптової торгівлі металопродукцією важливими є узгодженість закупівель і продажів, достовірність даних про запаси, дотримання строків постачання та контроль розрахунків. Ці завдання відповідають прикладній спрямованості запропонованого оновлення програми.

Поєднання бізнес-аналітики, діагностики стійкості, експертизи якості товарів і практичної підготовки створює корисну основу для роботи в торговельній компанії. Водночас результати навчання мають виявлятися в умінні узгоджувати дії підрозділів та оцінювати вплив окремої операції на виконання замовлення в цілому. Саме таке професійне завдання доцільно покласти в основу подальшого вдосконалення програми.

Ключовою пропозицією є заміна ОК11 «Управління потенціалом суб'єктів підприємництва» дисципліною «Управління торговельними бізнес-процесами» зі збереженням обсягу 3 кредити ЄКТС. Її зміст рекомендую зосередити на плануванні закупівель, управлінні запасами, обробленні й виконанні замовлень, відвантаженні, сервісі та контролі оплати. Важливо показати взаємозалежність цих процесів і відповідальність працівників за передачу даних між ними.

У практичному завданні з ОК11 пропоную передбачити опис послідовності виконання замовлення, виявлення затримок і підготовку пропозицій щодо поліпшення процесу. Ефект запропонованих змін варто оцінювати за строком виконання, оборотністю запасів, витратами та своєчасністю розрахунків. Доцільно зіставляти основний і резервний варіанти постачання, щоб обґрунтовувати рішення на випадок порушення звичних зв'язків.

Для підготовки таких рішень рекомендую в ОК6 «Бізнес-аналітика та управління даними» поглибити аналіз асортименту, залишків, оборотності, дебіторської заборгованості та грошового циклу. В ОК2 «Управління проєктами» доцільно передбачити кейс із перебудови окремого торговельного процесу, який містить бюджет, календар, розподіл відповідальності та оцінку ризиків. Аналогічну логіку можна використати в завданнях виробничої практики, забезпечивши доступність і належне знеособлення даних підприємств.

Оновлення ОК11 та пов'язаних з ним завдань ОК2 і ОК6 підвищить практичну цінність підготовки для роботодавців. Підтримую проєкт редакції ОПП «Бізнес і торгівля» 2026 року та рекомендую його до затвердження після врахування зазначених пропозицій у змісті й методичному забезпеченні компонентів.

Рецензент

Директор
Полтавської філії ТОВ «Метал Холдінг Трейд» _____ Віктор ТОВСТУН

Україна Товариство з обмеженою відповідальністю «Метал Холдінг Трейд» Полтавська філія Ідентифікаційний код 41670342 Ідентифікаційний код 37412768